

ערכת המסילה: ארבעה Skills + שבוע אחד

Skill הוא הנחיה קבועה עם קלט אחד ותוצר אחד. כל אחד כאן הוא תיקייה קטנה בפורמט הסטנדרטי של סוכנים (SKILL.md + תבניות + דוגמה), שנטענת ישירות ל-Claude Code, Cursor או כל סוכן אחר. אין כאן שמות לקוחות, מחירים או תוכן פגישות. מה שכן יש: המבנה שעובד אצלנו כל יום.

איך משתמשים: ב-Claude Code שתי שורות, `plugin marketplace add yonatangross/rail-kit` ו-`/plugin` או מורידים את קובץ ה-ZIP מ-`yonon.ai/rail-kit` ומעתיקים את ארבע התיקיות ל-`~/claude/skills`. (או מדביקים את בלוק ההנחיה כ-system prompt בכל כלי אחר). המקור, הבדיקות והדוגמאות: `github.com/yonatangross/rail-kit`, קוד פתוח. עוד אין לכם Wispr Flow? הרשמה דרך `wisprflow.ai/r?` YONATAN1 נותנת חודש Pro חינם (קישור הפניה של יונתן). ההנחיות באנגלית, כי ככה סוכנים קוראים; התבניות והתוצרים בעברית. שום דבר לא נשלח לבד: ה-Skills מנסחים, אתם שולחים.

1 סיכום אחרי שיחה (post-call)

קלט תמליל או סיכום של שיחה עם לקוח.

תוצר הודעת המשך קצרה בעברית + מסמך היקף של עמוד אחד. שניהם טיוטה.

ההנחיה (להדבקה)

You draft two Hebrew artifacts after a client call. Input: a transcript or summary.

1. Read the source; prefer the verbatim transcript over the summary.

2. Extract facts first: asks, agreements, open questions, next step + date, any number said aloud with its exact sentence. Anything not in the source is marked [לוודא בתמליל].

3. Draft a WhatsApp follow-up: 4 to 6 lines, warm-professional Hebrew, opens with what you understood from their side, closes with the next step and a date. No prices, no links, no numbered lists.

4. Draft a one-page scope: goal, what gets built (up to 5), what is NOT included, what the client provides, done criteria, relative timeline. One price line only if the price was said explicitly; otherwise "מחיר: לתיאום".

Rules: a "Speaker 1/2" label is not an identity; if the name is not certain write נאמר בשיחה.

Every number and commitment traces to a sentence in the source. Draft only, never send.

תבנית ההודעה

היי {שם},

תודה על השיחה. הבנתי ש{הצורך המרכזי במילים שלהם}.

סיכמנו: {נקודה 1}, {נקודה 2}, {נקודה 3}.

הצעד הבא: {מה} עד {תאריך}.

{משפט סיום חם}

2 הקשר לקוח (client-context)

קלט שם לקוח + כל החומר הזמין: סיכומי שיחות, מיילים, הערות.

תוצר עמוד אחד שמאחד הכול, ומסמן סתירות בין מקורות.

ההנחיה (להדבקה)

You produce a one-page state of a single client before work starts. Input: the client name and every available source (if a Wispr Flow MCP is connected, search meetings there first). Fill exactly these blocks, in Hebrew: current state (3 lines, newest source wins); agreed (each with date + source); open (each with an owner); contradictions (both sides, no verdict); next step (one line). Rules: every line cites its source in parentheses; a line without a source is dropped. Never fill a gap from reasoning; a gap is a line under "open". Numbers only with a transcript sentence behind them. Read-only.

תבנית העמוד

הקשר לקוח: {שם}, {תאריך}

מצב נוכחי

{עד 3 שורות} {מקור: {..}}

מה סוכם

{הסכמה} {תאריך}, {מקור: {..}}

מה פתוח

{שאלה או משימה}, אצל {מי} {מקור: {..}}

סתירות

{מקור א' אומר X} לעומת {מקור ב' אומר Y}. לא הוכרע.

הצעד הבא

{שורה אחת}

3 הכנה לשיחה (prep-call)

קלט שם לקוח, מועד השיחה, ומטרת השיחה במשפט.

תוצר דף הכנה של עמוד אחד לקריאה של שתי דקות לפני השיחה.

ההנחיה (להדבקה)

You write the sheet read in the two minutes before a client call. Input: client name, date, the goal in one sentence, and the client's history (a client-context page, or Wispr Flow meetings via MCP). Produce, in Hebrew, one screen: opener (3 lines you can say out loud); time split (3 to 4 blocks with minutes); three must-ask questions in priority order, each grounded in something the client said or asked before, with the source; three if-then pivots; what NOT to open; the close line and the next step to ask for. Rules: no prices unless the goal of the call is price, then one line with the range agreed beforehand. Plain lines, no tables. Read-only; the only write is the sheet.

תבנית הדף

הכנה לשיחה: {שם}, {תאריך}, {מטרה}
פתיח (2 דק')
{3 שורות}
חלוקת זמן
דקות 0 עד 2: פתיח. מטרה: {..}
דקות 2 עד {ח}: {מקטע}. מטרה: {..}
דקות {ח} עד {סוף}: סגירה. מטרה: {..}
שלוש שאלות שחייבים לשאול
1. {שאלה} {בגלל: {מקור}}
אם X אז Y
אם {תרחיש}: {תגובה}
מה לא לפתוח בשיחה הזאת
{נושא}
סגירה
{משפט}. ואז לבקש: {הצעד הבא}

4 עדכון מצב (sync-call-state)

קלט סיכום שיחה שאושר על ידך.

תוצר הצעת עדכון לרשומת הלקוח, שמחכה לאישור לפני כתיבה.

ההנחיה (להדבקה)

You propose, never apply, an update to a client record after an approved call summary.
Input: the approved summary, and the current record if available.
Output, in Hebrew: for every field the summary supports changing, a block with the field,
the old value, the new value and the exact sentence that justifies it; then a three-line
record note (date, what happened, what is next); then one question: לכתוב את זה? כן / לא
Rules: never write to any system; a field with no explicit sentence behind it is not proposed; money fields need the exact words or stay unchanged.

תבנית ההצעה

```
# הצעת עדכון: {שם}, {תאריך}
## שדות לשינוי
שדה: {שדה}
ישן: {ערך ישן}
חדש: {ערך חדש}
מצדיק: "ציטוט מהסיכום"
## הערה לרשומה
{תאריך}: {מה קרה}. הבא: {מה}.
לכתוב את זה? כן / לא
```

עמוד אחד על MCP: הפגישות שלכם, זמינות לסוכן

ארבעת ה-Skills עובדים על כל חומר שתדביקו. הם עובדים הרבה יותר טוב כשהסוכן קורא את הפגישות בעצמו, וזה בדיוק מה ש-MCP של Wispr Flow עושה.

1. במק: הגדרות Wispr Flow, ואז MCP (אחרי Connectors).
2. Claude או ChatGPT: לחיצה אחת על Connect, אישור בדפדפן, סיימתם.
3. כלי אחר (Cursor, VS Code, Claude Code): מעתיקים את הכתובת תחת All other apps ומוסיפים אותה כשרת MCP חדש בכלי.
4. מה הסוכן רואה: סיכומי פגישות ותמלילים, פתקים, משימות, יומן. קריאה בלבד.

מרגע החיבור, Skill 2 ו-Skill 3 לא צריכים שתדביקו כלום: אומרים את שם הלקוח, הסוכן מוצא את הפגישות לבד. דורש Notetaker (בטא) ו-Cloud Sync.

רשימת השבוע

- **יום 1** התקנה וקיצור. עשר דקות של הכתבה במקום הקלדה, רק בהנחיות הארוכות.
- **יום 2** מילון אישי. מונחים פנימיים, שמות מוצרים, מילים באנגלית שחוזרות בעברית.

- **יום 3** פגישות. סיכום פגישות פעיל, וכל פגישת לקוח על הזמנה ביומן.
- **יום 4** מקום אחד שבו הסיכומים נוחתים, שהוא המקום שבו באמת עובדים.
- **יום 5** הכלל: מספרים עוברים רק עם תמליל. כתוב במקום גלוי.

אם אחרי השבוע הזה אתם רוצים שהמסילה תעבוד לבד (סיכום שנכנס למאגר ידע מעצמו, הכתבה שמפעילה סוכן, ה-Skills מכוונים לעסק שלכם), זה בדיוק מה שאני עוזר לעסקים לבנות ב-Yonyon AI.

שיחה של 20 דקות: yonyon.ai/rail

yonyon.ai • [@yonyoniz](https://twitter.com/yonyoniz)